

htss.

das umfassende Toolkit für
Unternehmen, die eine digitale
Transformation durchlaufen

Über htss

Unsere Mission: maßgeschneiderte Lösungen für die **einzigartigen Anforderungen und Herausforderungen bestimmter Branchen** zu entwickeln. Heute betreut **htss** über 1.000 Kunden in 15 Ländern. Zu den gefragtesten htss-Lösungen gehören **wisepharm**, eine Softwarelösung für Apotheken und Apothekenketten, **omnimedica**, eine Softwarelösung für Kliniken und Krankenhäuser, **shiftin**, eine Software zur automatisierten Schichtplanung, und **mindclass**, eine E-Learning-Plattform.

Umsatz: über 30 Mio. EUR in den letzten 2 Jahren

Anzahl der Mitarbeiter: 500

Warum htss?

Gemeinsam das Techverse gestalten, um das Leben zu verbessern

Technisches Know-how und Geschäftssinn zusammenbringen

Transformation von Branchen durch maßgeschneiderte SaaS-Lösungen

Our expertise

Entwicklung von
Softwareprodukten

Business- Lösungen

Cloud und IT
Infrastruktur

Dienstleistungen

Maßgeschneiderte IT-Lösungen erfüllen die einzigartigen Anforderungen und Herausforderungen spezifischer Branchen

Automatisierung repetitiver Aufgaben, Optimierung von Arbeitsabläufen, Steigerung der Betriebseffizienz und Verbesserung menschlicher Fähigkeiten und Entscheidungsfindung durch Nutzung der neuesten KI-Trends

Managed Services bieten fachkundige Unterstützung und Überwachung Ihrer Technologieinfrastruktur und Softwaresysteme

Cybersecurity gewährleistet robuste Sicherheitsfunktionen und die Einhaltung von Branchenstandards zum Schutz sensibler Daten

Daten im Mittelpunkt - Daten in Informationen und Informationen in Erkenntnisse verwandeln

Künstliche Intelligenz sagt Ihre Geschäftstrends voraus und entwickelt einen disruptiven Ansatz

Unsere Partner



KURIER, Wien, 04.01.2024

"Die Top-Managerin Simona Pavelescu, CEO der htss-Gruppe (High-Tech Systems & Software) ist eine Ausnahme-Erscheinung. (...) Der gesamte dreiköpfige Vorstand der Gruppe besteht ausschließlich aus Frauen. Das sei „schon etwas untypisch“, sagt die als Sanierungsmanagerin im April 2023 an Bord geholte Pavelescu im Gespräch mit dem KURIER, „aber Diversity bringt viele Vorteile mit sich“. Frauen seien durchaus empathischer als Männer, „und merken viel besser, wie sich die Mitarbeiter fühlen“. Was wesentlich für den Erfolg eines Unternehmens sei".



Geeignet für:

Gesundheitswesen, Pharma & Einzelhandel, Energie, Versorgungsunternehmen, Banken

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60

www.htssgroup.eu
Der Technologiepartner, den Sie verdienen.



Cybersecurity & MS Power Platform Lösungen



Cybersecurity Dienstleistungen

Ihr Schlüssel zu umfassender Sicherheit und Sorgenfreiheit.

Sicherheitsverletzungen durch **Cyberbedrohungen, Viren und/oder Nichteinhaltung** können Ihre Geschäftsabläufe und Ihren Ruf schädigen.

Unser Team ist bereit, **Sicherheitsbedrohungen** in Bezug auf **Software, Daten und IaaS** zu **verhindern, zu erkennen und darauf zu reagieren**, um Sie sicher und konform zu halten.



Sicherheitsportfolio

Bewertung der Sicherheitslage des Unternehmens

Eine sichere und widerstandsfähige digitale Geschäftsumgebung schaffen

Steigerung Ihrer Zertifizierungsbereitschaft

Verbesserung der Einhaltung der NIS-Verordnung



MS Power Platform Services

Optimierung und Beschleunigung der digitalen Transformation

Komponentenintegration: Einrichten und Integrieren der Kernkomponenten der Microsoft Power Platform: Power Apps, Power Automate, Power BI, Power Virtual Agents

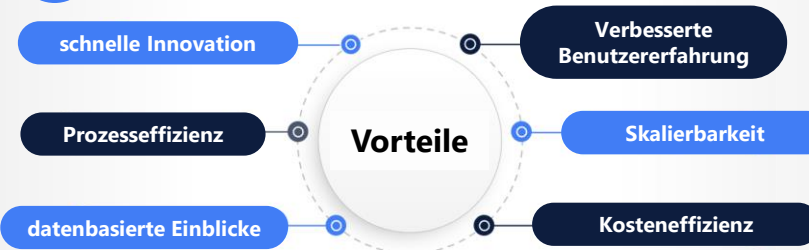
Datenintegration: Integration der Power Platform-Komponenten mit bestehenden Datenquellen und Anwendungen für nahtlosen Datenfluss und Echtzeiteinblicke.

Sicherheitskonfiguration: Implementierung von Sicherheitsmaßnahmen und Zugriffskontrollen zum Schutz von Daten und Anwendungen.

Umgebungsbereitstellung: Einrichtung von Umgebungen für Entwicklung, Test und Produktion, um einen kontrollierten Entwicklungszyklus zu gewährleisten.



Low-Code Ansatz



Examples

- Personalmanagement
- Allgemeine Geschäftseffizienz
- Finanzen und Buchhaltung
- Leistungsbewertung und Feedback
- Automatisierung menschlicher repetitiver Aufgaben auf PC-Desktops und in der Cloud



Geeignet für:

Alle Branchen.

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60

www.htssgroup.eu
Der Technologiepartner, den Sie verdienen.

htss.

Cloud Consulting

Bewertung, Design, Erstellung,
Migration, Governance &
Compliance



Progression

Ansatz

- Geschäftsauswirkungen
- Geschäftsergebnis
- Geschäftliche Begründung
- Rangzuweisung

Strategie

- Digitales domain
- Frühzeitige organisatorische Konfiguration
- Eignungsbereitschaft
- Integrationsstrategie

Einrichtung

- Umgebungen-Konfigurationshandbuch
- Erstes Einsatzgebiet
- Zusätzlicher Einsatz
- Praxisverbesserung

Umsetzung

Übertragung

- Übertragungshandbuch
- Übertragungsumstände
- Methodenoptimierung
- Verbesserte Workflows

Innovation

- Innovationsleitfaden
- Innovationsumstände
- Praxisverbesserung
- Verbesserte Abläufe

Kontrolle

- Ansatz
- Bewertung optimaler Praktiken
- Fortschrittliche Steuerung

Verwaltung

- Geschäftliche Verantwortung
- Betriebsstandards
- Betriebliche Entwicklung



Übergang zur Cloud

Schritt 1

Erkundung:

- Untersuchung der On-Premises-Infrastruktur
- Automatisierung der Systemdiagnose
- Überprüfung der Konfiguration und Anpassung

Schritt 2

Bewertung:

- Cloud-Eignung
- Identifizierung neuer Cloud-Funktionalitäten
- Anpassungsüberprüfung
- Berichtsbewertung

Schritt 3

Vorteile:

- Bewertung des Geschäftswerts
- Machbarkeitsnachweis / Demo

Schritt 4

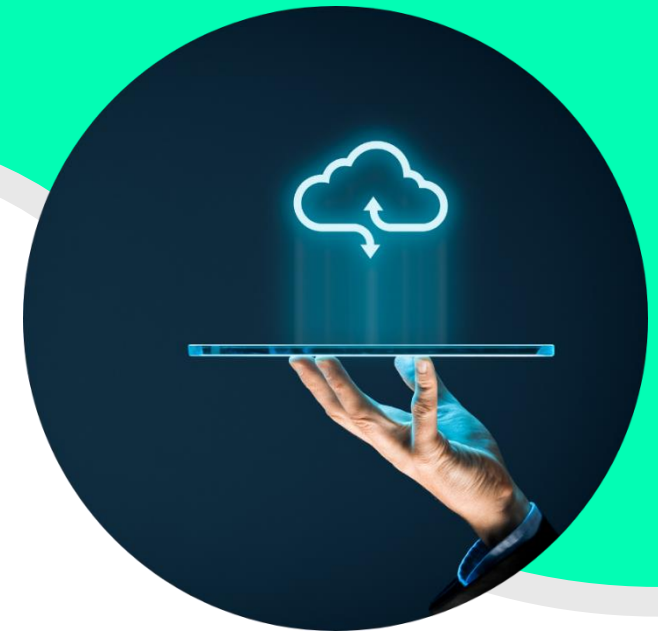
Richtung zu:

- Umfassende Migrationsstrategie
- Dienste: Infrastruktur als Service (IaaS), Plattform als Service (PaaS) und Software als Service (SaaS)

Schritt 5

Transformation:

- Evaluierungsberatung
- Anwendungsoptimierung, -sanierung und -erweiterung



Geeignet für:

Alle Branchen.

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60

www.htssgroup.eu

Der Technologiepartner, den Sie verdienen.



Vereinfachen, Harmonisieren
und Optimieren Sie den
Zeitplan Ihres Teams



Über shiftin

Planen Sie Ihre Teams mühelos und schnell, während Sie den **Überblick** und die **volle Kontrolle** über bezahlte Überstunden behalten.

Revolutionieren Sie Ihre Schichtplanung mit shiftin – der ultimativen Lösung für Teamplanung, die die **Effizienz**, **Zusammenarbeit** und **Zufriedenheit** Ihrer Mitarbeiter maximiert.

Für Unternehmen jeder Größe geeignet, ermöglicht shiftin Ihnen, **gut begründete und automatisierte Entscheidungen** zur **Ressourcenzuweisung** schnell zu treffen.

Nahtlose Integration mit HR-Plattformen!



Vorteile

10 Std.

Einsparung /
Manager /
Woche

-5%

Arbeits-
kosten

9 / 10

Angestellte
berichten erhöhte
Zufriedenheit

-72%

Kosten für
Einsatzplanung

0

verschwendete
Arbeitsstunden
= Produktivität

100%

Einhaltung



Hauptvorteil

Dank der fortschrittlichen Funktionen von Shiftin haben Schichtplaner einen **klaren Überblick** über Unter- und Überbesetzungen, können **optimale Schichten einfach erstellen und verwalten** und erhalten rechtzeitig **Lösungen für unvorhergesehene Situationen**.



Warum shiftin?

Umfangreiche Bibliothek von konfigurierbaren Regeln

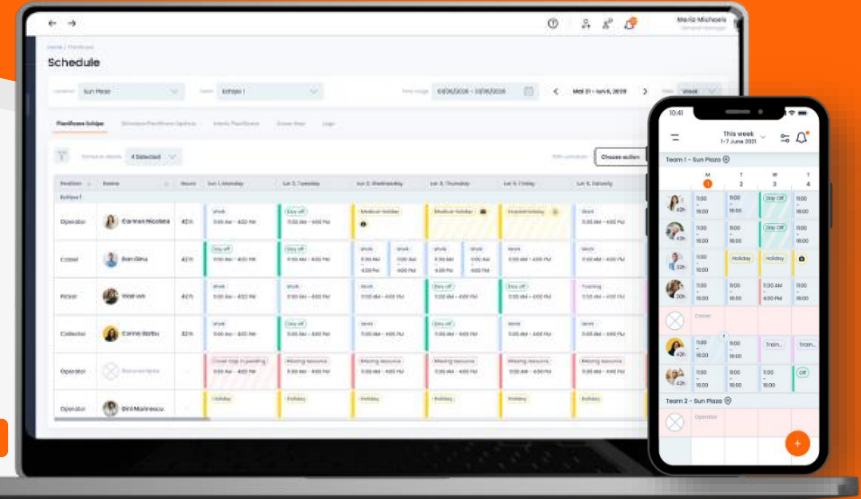
Skalierbar für alle Arten von Geschäfts- oder Gesetzesvorgaben

Verfügbarkeit und Mobilität der Angestellten

Automatische Zeiterfassungsberichte für die Gehaltsabrechnung

Echtzeit-Benachrichtigungen auf mobilen Geräten

Abwesenheitsmanagement



Referenz

Ich bin überzeugt von der transformierenden Wirkung, die shiftin auf unser Workforce-Management bei der Dr. Max Group haben wird. Mit seinen automatischen Schichtplanungs- und Überstundenkontrollfunktionen werden wir die Produktivität optimieren und gleichzeitig die Einhaltung der EU-Arbeitsgesetze sicherstellen. Bei Dr. Max glauben wir, dass die intuitive Benutzeroberfläche und die nahtlosen Kommunikationskanäle von shiftin unsere Abläufe effizienter gestalten, eine ausgewogene Arbeitslastverteilung ermöglichen und uns befähigen, schnell auf unvorhergesehene Situationen zu reagieren.

Branislav Chmela

Group Chief Retail Operations & HR Officer
Dr.Max (EU 2. Größte Pharmakette)



Industrien

Geeignet für **Einzelhandel, Logistik, Transport, Herstellerfirmen, HoReCa** und **Gesundheitswesen**.

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60



www.htssgroup.eu
Der Technologiepartner, den Sie verdienen.

Förderung des Lernens durch
KI am modernen digitalen
Arbeitsplatz

Über mindclass

mindclass ist eine Softwareplattform, die Organisationen dabei unterstützt, **Bildungsinhalte bereitzustellen** und **Online-Lernprozesse effizient zu verwalten**.

mindclass kombiniert **KI-gestütztes Lernen**, **Kompetenzentwicklung** sowie persönliches und berufliches **Wachstum** mit interaktiven Funktionen wie **Gamifizierung** und **Erweiterte Realität**, um ein individuelles und ansprechendes Lernerlebnis für jeden Nutzer zu schaffen.

Wichtigste Erfolge

Über
35,000
Nutzer

Bibliothek mit
750
interaktiven
Videokursen

Benutzt in
6
europäischen
Ländern

Integration mit
Drittanbieterlösungen:
Personalmanagement,
Schichtmanagement, Microsoft Teams,
Power BI und Berichterstattung.

Hauptvorteil

Erstellen Sie eLearning-Konten für Ihr gesamtes Team in wenigen Minuten, indem Sie importierte Daten aus Ihrer Unternehmenssoftware nutzen. Ihr Team kann sofort mit dem Lernen beginnen, ohne zusätzlichen Aufwand für Sie. Verwalten Sie Ihre eLearning-Plattform mühelos mit unseren Automatisierungstools.

Wir glauben, dass Lernen einfach und zugänglich sein sollte, daher ist unsere Plattform benutzerfreundlich und leicht zu verwalten.

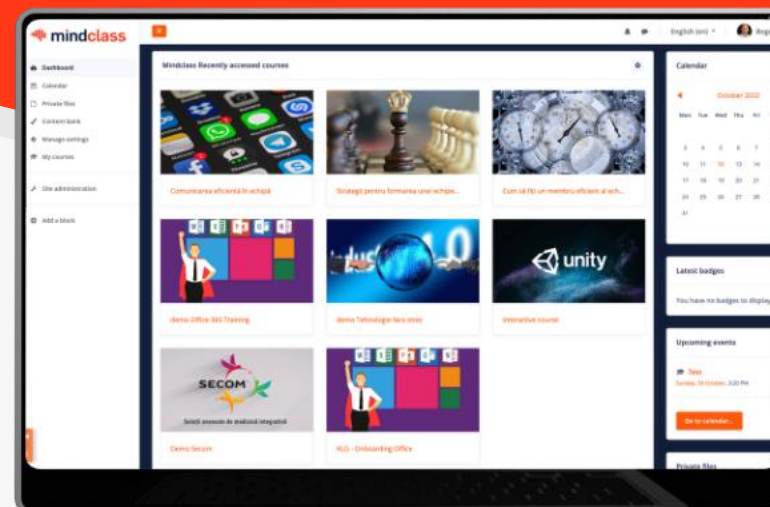
Warum mindclass?

- Einfach zu bedienen
- Intelligente Zeitpläne
- Multi-Standort- und Multi-User-Unterstützung
- Kollaborativer, nachvollziehbarer und harmonisierter Lernprozess
- Integration mit Lösungen von Drittanbietern
- Effektiver Einsatz von Avataren (KI) im eLearning
- Geteilte Ressourcen

Referenz

„Mindclass war sehr reaktionsschnell beim Verstehen unserer Anforderungen und hat mühelos zwei maßgeschneiderte Avatare sowie mehrere SCORM-Videokurse erstellt und geliefert, die den eLearning-Standards der Branche entsprechen. Ihr großes Engagement für Qualität und Effizienz, zusammen mit konsequenter Einhaltung von Terminen, einem innovativen Ansatz und ständiger Kommunikation, hebt das mindclass-Team deutlich von anderen ab. Wir empfehlen mindclass uneingeschränkt als vertrauenswürdigen Partner für erstklassige Ergebnisse.“

Valentina Lazar, IT PMO, Solina
(Hersteller für die Lebensmittelindustrie)



Industrien

Geeignet für **alle Industrien**.

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60

Die webbasierte SaaS Plattform,
die das Einzelhandelsmanagement
revolutioniert

Über wiseretail

Nutzen Sie unsere Plattform für ein **effizientes Kategorienmanagement, eine intelligente Produktzuordnung, einen virtuellen Assistenten und eine anreizbasierte Benutzerführung.**

Profitieren Sie von der nahtlosen Integration auf einem einzigen Server und einer benutzerfreundlichen Oberfläche, die Ihre Erfahrung und Ihren Erfolg steigert und die Time-to-Value erheblich reduziert.

Was uns auszeichnet

Up-sale und cross-sale
Interaktionen

Alles in einer
Lösung

Dedizierte
Kundenbetreuung

Modul
Selbstbedienungskasse

Unvergleichliche
Anpassungsfähigkeit

Modules

Wise POS optimiert die Abläufe im Einzelhandel mit intuitiven Verkaufsprozessen, dynamischen Werbeaktionen, flexiblen Zahlungen und Unterstützung durch virtuelle Assistenten. Zu den Funktionen gehören ein benutzerfreundlicher Verkaufsbildschirm, die Hervorhebung von Produkten, detaillierte Informationen und die nahtlose Integration von Richtlinien.

Wise CRM and Pricing revolutionieren die Art und Weise, wie Unternehmen im Einzelhandel Preisstrategien und Kundenbeziehungen verwalten. Unternehmen können Preise über mehrere Standorte festlegen und verwalten, die Preisgestaltung pro Produkt oder Geschäft anpassen und Preisregeln für verschiedene Bereiche definieren.

Wise Master Data bildet den Kern unserer Softwarelösung für den Einzelhandel und dient als zentraler Knotenpunkt für die Verwaltung von Katalogen, Produktattributen und Verknüpfungen, um den Umsatz zu steigern und die Kundenbindung zu verbessern.

Wise Acquisitions wurde entwickelt, um den Beschaffungsprozess zu rationalisieren und die Bestandsverwaltung zu optimieren. Dieses Modul ermöglicht es Unternehmen, fundierte Einkaufsentscheidungen zu treffen, bestandsbezogene Risiken zu minimieren und die Rentabilität zu maximieren.

Wise Stock Management System bietet fortschrittliche Bestandskontrolle, Verfolgung in Echtzeit und intelligente Analysen, die es Unternehmen ermöglichen, ihre Lagerbestände zu optimieren, Schwund zu minimieren und die Rentabilität zu maximieren.

Hauptmerkmale

Auszahlung und Integration

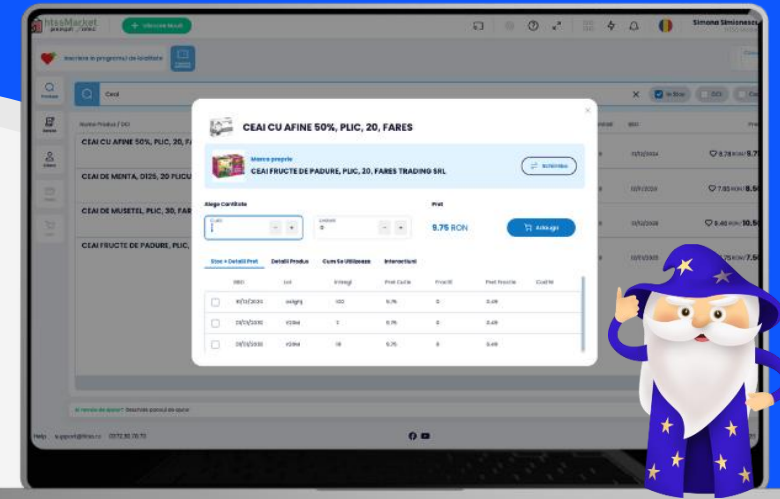
Verkaufsmanagement

Personalisierung und Kundenbindung

Berichte und Analysen

Lagerverwaltung

Kunden- und Lieferantenverwaltung



Geeignet für

Lebensmittelgeschäfte, Baumärkte, Bekleidungsgeschäfte, Tierhandlungen, Naturkostläden, Apotheken, Blumenläden und vieles mehr.

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60

www.htssgroup.eu

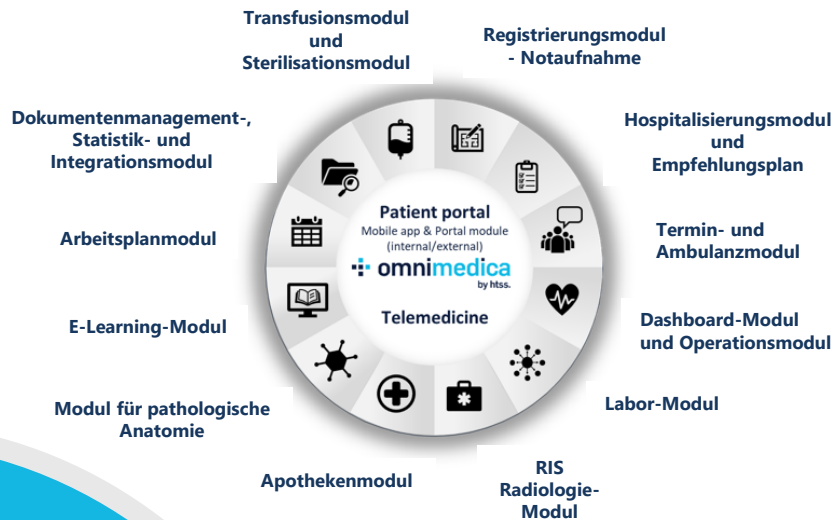
Der Technologiepartner, den Sie verdienen.

Revolutionäres Gesundheitsmanagement mit nahtloser, digitaler Effizienz

Über omnimedica

Unsere Mission: den Patienten, den Arzt – den Menschen – in den Mittelpunkt unserer technologischen Bestrebungen zu stellen, mit dem Fokus auf Prävention, Zugang zu hochwertiger Gesundheitsversorgung und der Optimierung des gesamten Gesundheitsökosystems.

Module

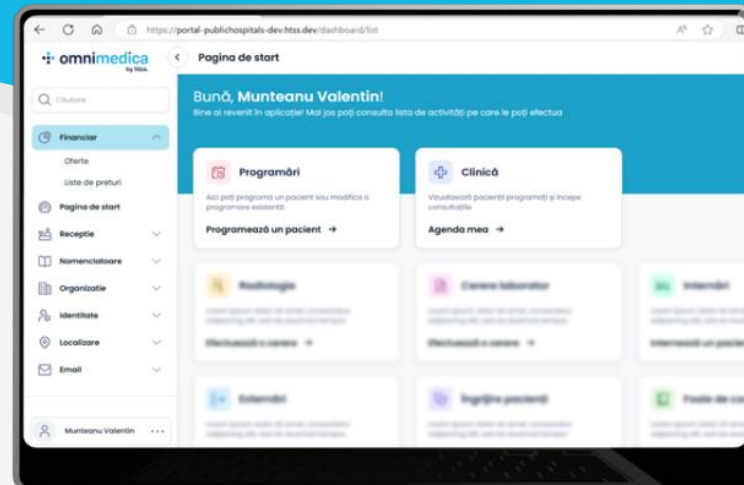


Hauptvorteil

omnimedica ist eine moderne, fortschrittliche Plattform, die die **Verwaltung von Krankenhäusern, Kliniken und Gesundheitsdiensten revolutioniert**. Sie eliminiert den Bedarf an physischen Dokumenten und bietet eine barrierefreie Lösung, die jederzeit und überall über ihre webbasierte, plattformübergreifende Schnittstelle verfügbar ist.

Ob Sie **stationäre Verfahren verwalten**, ein **Krankenhaus für kontinuierliche Pflege koordinieren** oder ein **Tageskrankenhaus betreiben**, omnimedica bietet umfassende Werkzeuge, um die Effizienz mit einem menschenzentrierten Ansatz zu steigern.

Für Kliniken mit **medizinischen Testlabors** oder **Radiologie- und medizinischen Bildgebungslabors** bietet unsere Plattform **nahtlose Integration** und **einfachen Zugriff** auf diagnostische Ergebnisse, die die **Patientenversorgung** und die **Betriebseffizienz verbessert**.



Hauptmerkmale

100 % digitales Ökosystem Terminplanung in nur 30 Sekunden

Automatische Provisionsberechnung für Ärzte

Multidisziplinäre Behandlungspläne Umfassende Anpassung

Personalisierte Formulare Medizinische Berichte mit Bildern

Online-Zahlungen über das Portal

Warum omnimedica?

Für medizinisches Fachpersonal bedeutet Zeit gerettete und verbesserte Leben. Deshalb haben wir **omnimedica** speziell für sie entwickelt.

Unsere Pflegeverwaltungsfunktion stellt sicher, dass Patienten eine **maßgeschneiderte Betreuung und Aufmerksamkeit** erhalten. Sie befähigt medizinische Teams, personalisierte Behandlungspläne zu erstellen, wodurch das **Patientenerlebnis verbessert und die Belastung des Personals reduziert** wird. Das Ergebnis ist eine Gesundheitsversorgung, die sich um die Bedürfnisse und Vorlieben des Einzelnen dreht.

Geeignet für:



- Krankenhäuser und Kliniken
- Analyselabore
- Radiologie- und medizinische Bildgebungslabore
- Pathologie und Molekularbiologie

Kontakt



Dr. Alex Todericiu

Geschäftsberater für die DACH Region
alex.todericiu@htss.ro
+43 676 940 0091
(spricht deutsch)



Cosmin Tudor

Vertriebsdirektor
cosmin.tudor@htss.ro
+40 372 30 70 60